

## Pytania dotyczące konkursu Nr RPLB.01.01.00-IZ.00-08-K01/16

### Działanie 1.1 Badania i innowacje

**Pytanie 1: Czy warunkiem kwalifikowalności kosztów związanych z odpłatnym korzystaniem (leasing finansowy, wynajem, dzierżawa) z ruchomych środków trwałych, jest wykorzystanie środków trwałych będących własnością jednostki naukowej, czy też można nabyć aparaturę naukowo-badawczą od dowolnego podmiotu?**

Aparaturę naukowo-badawczą można nabyć od dowolnego podmiotu. Należy jednak pamiętać, że przyznane dofinansowanie to środki publiczne. Wobec tego Beneficjenci zobowiązani są do stosowania *ustawy Prawo zamówień publicznych* lub do dokonania wyboru dostawców zgodnie z zasadą konkurencyjności.

**Pytanie 2: Czy Wnioskodawca może złożyć wniosek aplikacyjny obejmujący ten sam projekt, w dwóch konkursach ogłoszonych równoległe w ramach Działania 1.1.1 Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój oraz Działania 1.1 RPO Lubuskie - 2020 (zgodnie z przyjętym założeniem, po rozstrzygnięciu konkursów Wnioskodawca zamierza skorzystać wyłącznie z jednego źródła finansowania)?**

Nie ma zapisów zabraniających składania wniosku równoległe w ramach dwóch programów – regionalnego i krajowego. Należy pamiętać, że ostatecznie projekt może być dofinansowany wyłącznie z jednego źródła, aby wykluczyć możliwości podwójnego finansowania wydatków.

**Pytanie 3: Jak należy interpretować warunek dotyczący zgodności projektu z demarkacją pomiędzy programami weryfikowany w ramach kryterium formalnego "Kwalifikowalność projektu"? Jak należy postąpić w przypadku, gdy potencjalnie projekt może zostać złożony w ramach Działania 1.1 RPO - Lubuskiego 2020 oraz Działania 1.1.1 POIR?**

Nie ma obecnie dokumentu, który sztywno rozgraniczałby linię demarkacyjną pomiędzy wyżej wspomnianymi programami. Projekt będzie spełniał przedmiotowe kryterium jeżeli spełni wymagania stawiane w dokumentacji konkursowej.

**Pytanie 4: Jak należy interpretować zapisy kryterium formalnego „Kwalifikowalność projektu”, pytanie „Czy poziom dofinansowania projektu nie przekracza poziomu określonego za pomocą metodologii obliczania luki w finansowaniu/zryczałtowanej stawki procentowej dochodu (jeśli dotyczy)” ?**

**Kryterium dotyczy projektów generujących dochód.**

Zgodnie z art. 61 ust. 8 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r., **istnieje konieczność uwzględniania dochodu w projektach realizowanych przez podmioty inne niż MŚP, których całkowite koszty kwalifikowane przekraczają 1 mln euro.**

W przypadku projektów, dla których istnieje możliwość określenia dochodu z wyprzedzeniem, formą uwzględniania dochodu będzie wskaźnik luki w finansowaniu. Natomiast projekty generujące

dochód, dla których nie można obiektywnie określić dochodu z wyprzedzeniem należy traktować jako projekty potencjalnie generujące dochód, w związku z czym muszą one zostać objęte monitorowaniem generowanego dochodu.

W przypadku ww. projektów realizowanych przez podmioty inne niż MŚP, których całkowite koszty kwalifikowane przekraczają 1 mln euro do wniosku o dofinansowanie projektu należy dołączyć Studium Wykonalności.

**W ramach kryterium weryfikacji podlegać będzie, czy w przypadku, gdy przedmiotowy projekt będzie spełniał definicję projektu generującego dochód, dofinansowanie wpisane we wniosku aplikacyjnym nie przekracza poziomu dofinansowania wskazanego w Studium Wykonalności, określonego za pomocą metodologii obliczania luki w finansowaniu.**

Szczegółowe informacje na temat projektów generujących dochód, w tym przygotowania Studium Wykonalności, zostały zamieszczone w *Wytycznych w zakresie zagadnień związanych z przygotowaniem projektów inwestycyjnych, w tym projektów generujących dochód i projektów hybrydowych na lata 2014 – 2020* oraz w *Instrukcji do opracowania Studium Wykonalności dla projektów inwestycyjnych ubiegających się o wsparcie z EFRR w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego – Lubuskie 2020* (oba dokumenty znajdują się w paczce dokumentów dołączonej do niniejszego konkursu).

#### **Pytanie 5: Czy duże przedsiębiorstwo może zakupić sprzęt B+R (w ramach typu II projektów) służący zasadniczej zmianie procesu produkcyjnego?**

Nie, w przypadku dużych przedsiębiorstw inwestycja początkowa może być przyznana wyłącznie na rzecz nowej działalności gospodarczej tj.:

- inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe lub wartości niematerialne i prawne związane z założeniem nowego zakładu lub z dywersyfikacją działalności zakładu, pod warunkiem że nowa działalność, która ma być prowadzona, nie jest taka sama jak działalność poprzednio prowadzona w danym zakładzie ani podobna do takiej działalności,
- nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty gdyby zakup nie nastąpił, pod warunkiem, że nowa działalność, jaka ma być prowadzona z wykorzystaniem nabytych aktywów, nie jest taka sama jak działalność prowadzona w zakładzie przed nabyciem ani podobna do takiej działalności.

**Taka sama lub podobna działalność** oznacza działalność wchodzącą w zakres tej samej klasy (czterocyfrowy kod numeryczny) statystycznej klasyfikacji działalności gospodarczej NACE Rev. 2 określonej w rozporządzeniu (WE) nr 1893/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 20 grudnia 2006 r.

#### **Pytanie 6: Według jakiego kursu euro należy dokonać obliczenia wartości kosztów kwalifikowalnych dla projektu realizowanego przez inny podmiot niż MŚP na potrzeby zweryfikowania czy koszty nie przekraczają 1 mln euro)?**

Przy obliczeniach należy stosować średnią kursów średnich miesięcznych NBP z ostatnich 6 miesięcy poprzedzających miesiąc złożenia wniosku.

### Pytanie 7: Czy w ramach Działania 1.1 (typ I projektów) istnieje możliwość zakupu sprzętu laboratoryjnego?

Tak, możliwy jest zakup takiego sprzętu laboratoryjnego (w ramach kosztów operacyjnych), który nie spełnia definicji środka trwałego zgodnie z ustawą o rachunkowości oraz z przyjętą polityką rachunkowości.

### Pytanie 8: Czy w ramach Działania 1.1 ten sam Wnioskodawca może złożyć dwa wnioski o dofinansowanie, na dwa różne typy projektów?

Tak, można złożyć dwa wnioski o dofinansowanie na dwa różne typy projektów.

W ramach **I typu projektu** finansowane będą badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe albo eksperymentalne prace rozwojowe. Należy pamiętać, iż projekty badawczo – rozwojowe powinny być ukierunkowane na możliwość wdrożenia wyników do działalności gospodarczej.

Natomiast w ramach **II typu projektu** wspierane będą inwestycje obejmujące budowę, rozbudowę i modernizację infrastruktury badawczej (w tym materiały i roboty budowlane) oraz rozwój infrastruktury specjalistycznych laboratoriów/działów badawczo - rozwojowych w przedsiębiorstwach, zakup środków trwałych służących realizacji celów badawczych, w tym zakup aparatury specjalistycznej oraz wartości niematerialnych i prawnych niezbędnych do prowadzenia prac badawczo-rozwojowych służących tworzeniu innowacyjnych produktów i usług.

**Należy pamiętać, iż warunkiem wsparcia inwestycji przedsiębiorstw w ramach II typu w infrastrukturę B+R będzie przedstawienie analizy rynkowej, finansowej wraz ze stworzeniem indykatywnego planu prac planowanego projektu badawczo – rozwojowego z zapewnieniem zastosowania rynkowego uzyskanych wyników.** Niezbędnym elementem planu będzie też analiza ryzyka, która określi najważniejsze czynniki powodzenia przedsięwzięcia i pozwoli oszacować jego słabe strony. Inwestycje infrastrukturalne przedsiębiorstw powinny zmierzać do kreowania innowacyjnych produktów i usług.

### Pytanie 9: Czy kosztem kwalifikowanym może być zakup licencji, czy wyłącznie koszty jej amortyzacji?

Zarówno zakup licencji jak i amortyzacja stanowią mogą wydatek kwalifikowany. We wniosku należy wybrać i uzasadnić najbardziej efektywną metodę pozyskania licencji oraz mieć na uwadze, że zakup od pomiotów trzecich praw i własności intelektualnej, m.in. patentów, know-how, licencji możliwy jest tylko w przypadku konieczności przeprowadzenia prac rozwojowych uzupełniających, dostosowujących technologie do specyfiki przedsiębiorstwa (dokładne informacje można znaleźć na str. 17 w Szczegółowym Opisie Osi Priorytetowych Regionalnego Programu Operacyjnego Lubuskie – 2020).

#### Pytanie 10: Czy:

- zlecenie innej firmie usługi opracowania części oprogramowania informatycznego jako podwykonawstwo,
- zlecenie innej firmie usługi opracowania projektów i schematów technicznych/technologicznych modelu i prototypu,
- zakup usługi budowy modelu i prototypu produktu w innej firmie (wydruk modelu w 3D, wykonanie fizycznej pracy - m.in. lutowanie, składanie, wykonanie obudowy urządzenia itp.),

#### będą stanowić wydatki kwalifikowane?

Odpowiedź na wszystkie wyżej wymienione pytania brzmi - tak. Należy jednak zwrócić uwagę na limit podwykonawstwa wynoszący 70% oraz na fakt spełnienia przez firmę wykonującą usługi definicji jednostki naukowej. Ponadto, istotne jest zwrócenie uwagi na interpretację definicji zawartej w literze f w art. 2 pkt 9 ustawy o zasadach finansowania nauki - inne jednostki organizacyjne niewymienione w lit. a–e, posiadające siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, będące organizacjami prowadzącymi badania i upowszechniającymi wiedzę w rozumieniu art. 2 pkt 83 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.6.2014, str. 1). Z interpretacji przekazanej z Ministerstwa Rozwoju wynika iż : *Zdaniem Komisji, zgodnie z nową definicją, organizacja może zostać uznana za organizację prowadzącą badania i upowszechniającą wiedzę również wtedy, gdy nie prowadzi ona badań a jej działalność ogranicza się jedynie do rozpowszechniania wiedzy, o ile rozpowszechnianie jest podstawowym celem takiej organizacji.*

#### Pytanie 11: Czy wydatki poniesione na wynagrodzenie personelu będą kwalifikowalne w ramach projektu?

W każdym konkursie przedmiotowa kwestia może podlegać odrębnym regulacjom, dlatego zawsze należy zweryfikować zapisy regulaminu opracowanego dla danego konkursu.

Dla konkursu ogłoszonego w ramach Działania 1.1 katalog wydatków kwalifikowalnych został określony w załączniku do Regulaminu Konkursu. Zgodnie z zawartymi w nim informacjami, zarówno wydatki na wynagrodzenia personelu realizującego prace B+R jak i zarządzającego stanowią wydatki kwalifikowalne.

#### Pytanie 12: Zgodnie z przyjętymi założeniami, Wnioskodawca przewidział w projekcie udział innego przedsiębiorcy MŚP. W jaki sposób należy definiować pojęcie „efektywnej współpracy” na potrzeby przedmiotowego projektu?

**Efektywna współpraca** powinna przebiegać pomiędzy partnerami, wśród których co najmniej jeden jest MŚP, lub jest realizowany w co najmniej dwóch państwach członkowskich lub w państwie członkowskim i w państwie umawiającej się strony Porozumienia EOG, przy czym żadne przedsiębiorstwo nie ponosi więcej niż 70% kosztów kwalifikowanych, lub między przedsiębiorstwem i co najmniej jedną organizacją prowadzącą badania i upowszechniającą wiedzę, jeżeli ta ostatnia

ponosi co najmniej 10% kosztów kwalifikowanych i ma prawo do publikowania własnych wyników badań.

Uznaje się, że projekt jest prowadzony w ramach efektywnej współpracy jeśli przynajmniej dwie niezależne strony realizują wspólny cel w oparciu o podział prac i wspólnie określają ich zakres, biorą udział w ich planowaniu, wnoszą wkład w ich wykonanie i dzielą związane z nimi ryzyko finansowe, technologiczne, naukowe i inne oraz wyniki. Jedna lub większa liczba stron może ponosić pełne koszty projektu, przejmując ryzyko finansowe od pozostałych stron. Warunki wspólnego projektu, w szczególności warunki dotyczące kosztów, wspólnego udziału w ryzyku i wynikach, rozpowszechniania wyników, dostępu do praw własności intelektualnej i zasad podziału tych praw, należy określić przed rozpoczęciem projektu w umowie partnerskiej.

**Pytanie 13: Czy podpisanie przez duże przedsiębiorstwo umowy partnerskiej z przedsiębiorstwem z sektora MŚP dopiero po wyborze projektu do dofinansowania, ale przed podpisaniem umowy o dofinansowanie projektu, pozwoli na uzyskanie dodatkowych punktów podczas oceny merytorycznej w ramach kryterium pn. „Realizacja projektu w partnerstwie”?**

Nie, punkty za spełnienie kryterium „Realizacja projektu w partnerstwie” przyznawane są podczas oceny merytorycznej, na podstawie zapisów umowy/porozumienia o partnerstwie dołączonej do dokumentacji aplikacyjnej (składanej w odpowiedzi na konkurs, podlegającej weryfikacji wstępnej oraz ocenie formalnej i merytorycznej).

Zawarcie umowy o partnerstwie na wskazanym etapie (po wyborze projektu do dofinansowania, lecz nie później niż do zakończenia okresu trwałości projektu) może natomiast być potwierdzeniem zadeklarowanego w dokumentacji aplikacyjnej wystąpienia efektu dyfuzji działalności B+R do gospodarki (stanowiącego jedno z kryteriów dopuszczających w Działaniu 1.1).

**Pytanie 14: Jak należy interpretować wymagania dotyczące tworzenia partnerstw w oparciu o ust. 1 art. 33 ustawy o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie 2014-2020 (Dz. U. z 2014 r., poz. 1146 z późn. zm.)? Czy elementy wymienione w artykule takie jak: zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe muszą być spełnione łącznie, aby uznać taki rodzaj współpracy za partnerstwo?**

**Czy podmiot niewymieniony w art. 3 ust. 1 ustawy prawo zamówień publicznych może dokonać wyboru partnera w wybrany przez siebie sposób i w dowolnym czasie, a wyłącznie wybór partnera spoza sektora finansów publicznych powinien zostać dokonany przed złożeniem wniosku (również w sposób wybrany przez ten podmiot)?**

1. W art. 33 ust. 1 ww. ustawy użyty jest funktor logiczny "lub", co oznacza, że wymagane jest wniesienie co najmniej jednego typu zasobów opisanych w niniejszym ustępie.
2. W opisanej sytuacji partner może być wybrany w dowolny sposób (chyba że istnieją inne podstawy prawne ograniczające swobodę), ale wskazanie partnerów musi nastąpić przed złożeniem wniosku o dofinansowanie, choćby w celu oceny przez Instytucję czy partner może w ogóle otrzymać środki UE. Do tego sama jakość partnerstwa również podlega w pewnym sensie weryfikacji w ramach oceny wniosku o dofinansowanie projektu - Instytucja musi wiedzieć, jaki jest konkretnie kształt partnerstwa (np. jaki jest podział zadań), za

niewystarczające należy uznać przekazanie przez Wnioskodawcę wyłącznie informacji o chęci realizacji projektu partnerskiego w bliżej nieokreślonym kształcie.

**Pytanie 15: Jak należy rozumieć pojęcie „Partner projektu”? Czy partnerem będzie podmiot wnoszący zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne bądź finansowe, realizujący projekt wspólnie z Beneficjentem i innymi Partnerami, na warunkach określonych w umowie partnerskiej?**

Definicja „Partnera” została wskazana w art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (t.j. Dz. U. z 2014 r., poz. 1146 z późn. zm.). Partner musi „wnieść” do projektu co najmniej zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe. To od zakresu projektu zależy jaki charakter będzie miało partnerstwo. Przy projekcie z zakresu prac B+R partner może w projekcie np. zaangażować swoich badaczy, techników. W projektach inwestycyjnych partner może np. zabezpieczyć czy też uzupełnić wkład własny Lidera partnerstwa, itd. Należy zaznaczyć, że samo zaangażowanie finansowe w przedsięwzięcie w postaci zapewnienia wkładu własnego po stronie jednego z partnerów bez jego dalszego udziału w realizacji projektu, nie będzie warunkiem wystarczającym dla uznania współpracy za partnerstwo. Udział partnera w realizacji projektu nie może mieć charakteru symbolicznego, nieznacznego czy pozornego.

W przypadku każdego partnerstwa wymagane jest przygotowanie umowy/ porozumienia opisującego kwestie dotyczące wzajemnych praw i obowiązków poszczególnych partnerów. Dodatkowo, w przypadku Działania 1.1 RPO - Lubuskie2020, porozumienie lub umowa o partnerstwie musi określać sposób podziału wyników prac B+R pomiędzy partnerów projektu.

**Pytanie 16: Czy umowa partnerska określa precyzyjnie podział obowiązków i odpowiedzialności za realizację projektu między partnerami, niezależnie od rodzaju podmiotu, będącego partnerem?**

Umowa partnerska powinna być przygotowana w taki sposób, aby oceniający ją ekspert nie miał wątpliwości co do charakteru partnerstwa. Dodatkowo zapisy tej umowy nie mogą stać w sprzeczności z ewentualnymi przepisami szczególnymi dla danego rodzaju partnera.

**Pytanie 17: Czy wyboru Partnera należy dokonać zgodnie z zasadami konkurencyjności wynikającymi z ustawy prawo zamówień publicznych?**

Wyboru Partnera projektu należy dokonać zgodnie z wymogami wynikającymi z art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (t.j. Dz. U. z 2014 r., poz. 1146 z późn. zm.).

**Pytanie 18: Jakie kryteria należy stosować przy wyborze Partnera?**

IZ RPO nie określa katalogu kryteriów dotyczących wyboru Partnera. Rodzaj kryteriów zależy od charakteru/ zakresu projektu oraz potrzeb i możliwości Wnioskodawcy.

**Pytanie 19: W jaki sposób należy traktować projekt, w ramach którego Wnioskodawca przewidział więcej niż jednego Partnera?**

Projekt jest projektem partnerskim, bez względu na liczbę Partnerów.

**Pytanie 20: Czy istnieje określony sposób postępowania w przypadku wyboru Partnera będącego jednostką naukową?**

Jednostki naukowe powinny być wybrane na takich samych zasadach jak inni Partnerzy - zgodnie z art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (t.j. Dz. U. z 2014 r., poz. 1146 z późn. zm.).

**Pytanie 21: Czy Partnerem dla przedsiębiorstwa z sektora MŚP może być duże przedsiębiorstwo z udziałem kapitałowym JST?**

Tylko w przypadku Działania 1.1 RPO – Lubuskie 2020 Partnerem przedsiębiorstwa z sektora MŚP może być duży przedsiębiorca, pod warunkiem wykazania w dokumentacji aplikacyjnej występowania efektu dyfuzji innowacji do lubuskiej gospodarki. W ramach opisu efektu dyfuzji konieczne jest wykazanie, czy wypracowane w ramach projektu rezultaty w postaci innowacyjnych produktów/ usług/ technologii, pozwolą w przyszłości (maksymalnie do zakończenia okresu trwałości projektu) na podjęcie współpracy z MŚP (np. przez zawarcie umowy partnerstwa) lub z MŚP i instytucjami badawczymi lub naukowymi lub proinnowacyjnymi. Należy mieć na uwadze, że efekty takiego wspólnego projektu zawsze muszą być ukierunkowane również na MŚP, ponieważ wsparcie w Działaniu 1.1 jest skoncentrowane na MŚP.

**Pytanie 22: Czy Liderem projektu może być duży przedsiębiorca?**

Tak, analogicznie do odpowiedzi na poprzednie pytanie.

**Pytanie 23: W jaki sposób należy wykazać podział pomocy publicznej i de minimis pomiędzy Liderem a Partnerem?**

W przypadku realizowania projektu w partnerstwie przy każdej kategorii kosztów we wniosku aplikacyjnym należy wskazać podmiot ponoszący ten koszt tj. oznaczenie Partnera. Dodatkowo w ramach każdej kategorii kosztów należy wskazać, wybierając z listy rozwijanej, rodzaj pomocy z jakiej będzie finansowany dany wydatek - zgodnie z zapisami Regulaminu danego konkursu.

Podział pomocy publicznej i de minimis pomiędzy Liderem a Partnerem będzie zależał od tego kto będzie ponosił poszczególne wydatki.

Limit pomocy de minimis należy przedstawić odrębnie dla każdego Partnera. Zaświadczenie o pomocy de minimis będzie również wystawiane odrębnie dla każdego z Partnerów w zależności od wysokości poniesionych przez nich wydatków dofinansowanych w ramach pomocy de minimis.

## **Pytanie 24: W jaki sposób należy przedstawić budżet projektu w przypadku projektu partnerskiego?**

Wzór wniosku aplikacyjnego (zawierający tabele związane z budżetem projektu) oraz instrukcja jego wypełniania zostały określone w załączniku do Regulaminów konkursów. Każdy wydatek należy przyporządkować do ponoszącego go podmiotu.

## **Pytanie 25: Czy każdorazowo Lider projektu jest jednocześnie Wnioskodawcą projektu?**

W perspektywie finansowej 2014-2020 „Lider” występuje w przypadku partnerstwa. Umowa o dofinansowanie projektu zawierana będzie tylko z Liderem i tylko on będzie miał status Beneficjenta, ponoszącego pełną odpowiedzialność za przygotowanie, realizację i rozliczenie projektu. Partnerzy natomiast będą współuczestniczyć w realizacji projektu i tym samym pełnić rolę podmiotów upoważnionych do ponoszenia wydatków w projekcie. Lider będzie odgrywał zatem kluczową rolę w projekcie, w związku z czym wskazane jest, żeby był nim podmiot posiadający największy potencjał pod względem finansowym, instytucjonalnym i organizacyjnym oraz odpowiednie doświadczenie.

## **Pytanie 26: Czy partnerem MŚP może być duże przedsiębiorstwo z udziałem kapitałowym JST?**

Tylko w przypadku Działania 1.1 RPO – Lubuskie 2020 partnerem MŚP może być duży przedsiębiorca, pod warunkiem wykazania w dokumentacji aplikacyjnej występowania efektu dyfuzji innowacji do lubuskiej gospodarki. W ramach opisu efektu dyfuzji konieczne jest wykazanie, czy wypracowane w ramach projektu rezultaty w postaci innowacyjnych produktów/ usług/ technologii, pozwolą w przyszłości (maksymalnie do zakończenia okresu trwałości projektu) na podjęcie współpracy z MŚP (np. przez zawarcie umowy partnerstwa) lub z MŚP i instytucjami badawczymi lub naukowymi lub proinnowacyjnymi. Należy mieć na uwadze, że efekty takiego wspólnego projektu zawsze muszą być ukierunkowane również na MŚP, ponieważ wsparcie w Działaniu 1.1 jest skoncentrowane na MŚP. Z kolei kwestię partnerstwa spółek prawa handlowego będących własnością JST z MŚP regulują zapisy SZOOP odpowiednie dla każdego działania.

## **Pytanie 27: Czy Liderem projektu może być duży przedsiębiorca?**

Tylko w przypadku Działania 1.1 RPO – Lubuskie 2020 Beneficjentem/ Liderem może być duży przedsiębiorca, pod warunkiem wykazania w dokumentacji aplikacyjnej występowania efektu dyfuzji innowacji do lubuskiej gospodarki. W ramach opisu efektu dyfuzji konieczne jest wykazanie, czy wypracowane w ramach projektu rezultaty w postaci innowacyjnych produktów/ usług/ technologii, pozwolą w przyszłości (maksymalnie do zakończenia okresu trwałości projektu) na podjęcie współpracy z MŚP (np. przez zawarcie umowy partnerstwa) lub z MŚP i instytucjami badawczymi lub naukowymi lub proinnowacyjnymi. Należy mieć na uwadze, że efekty takiego wspólnego projektu zawsze muszą być ukierunkowane również na MŚP, ponieważ wsparcie w Działaniu 1.1 jest skoncentrowane na MŚP.

Jeżeli w danym działaniu podmiot znajduje się w katalogu Beneficjentów to nie ma przeciwwskazań, żeby był Liderem projektu.



Lider będzie odgrywał kluczową rolę w projekcie, w związku z czym wskazane jest, żeby był nim podmiot posiadający największy potencjał pod względem finansowym, instytucjonalnym i organizacyjnym oraz odpowiednie doświadczenie.

